



**CESCOT**

*Formazione e consulenza*

## LINKEDIN FOR BUSINESS

Sfrutta le potenzialità di LinkedIn, il social media professionale per eccellenza, perfeziona il tuo profilo, ottimizza la pagina aziendale e adotta le strategie migliori per:

- fare Lead Generation e allargare la tua rete di contatti e di potenziali clienti
- evidenziare le tue competenze e confermare la qualità dei tuoi prodotti/servizi
- rafforzare la tua reputazione on line
- consolidare la brand reputation della tua azienda
- guadagnare la fiducia dei tuoi potenziali clienti

### INTRODUZIONE A LINKEDIN

- Cos'è LinkedIn e cosa puoi ottenere usandolo bene
- Come costruire una strategia di LinkedIn Marketing e di Social Selling

### OTTIMIZZA IL PROFILO PROFESSIONALE

- Perché è importante curare il profilo personale di LinkedIn
- La propria descrizione: foto, nomi, titoli, informazioni di contatto
- Riepilogo e sezioni del profilo
- Competenze e segnalazioni
- Trucchi per usare LinkedIn in modo strategico
- Impostazioni e privacy dell'account

### GESTISCI LE PAGINE AZIENDALI SU LINKEDIN

- Creare e gestire una pagina aziendale su LinkedIn
- Contenuti, strumenti di pubblicazione e di analisi dei risultati
- Integrare LinkedIn nella strategia di Web Marketing
- Usare le statistiche per capire se stiamo lavorando bene

### POTENZIA LA TUA PRESENZA SU LINKEDIN

- Migliorare il proprio network: ricerca, gruppi, conversazioni, messaggi InMail
- Pianificare la propria presenza su LinkedIn con un calendario editoriale
- Dai messaggi agli articoli: usare LinkedIn come un blog personale
- Versione a pagamento: usare Sales Navigator per la lead generation
- Usare il LinkedIn Campaign Manager per creare campagne pubblicitarie